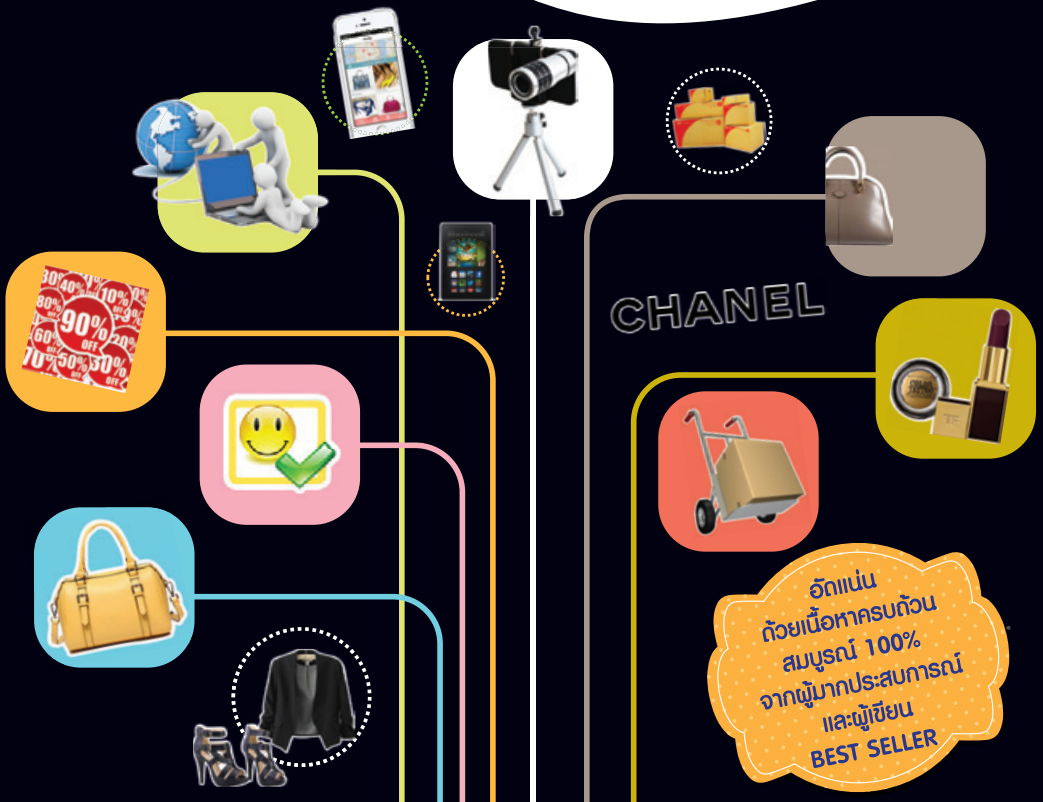




ขายของ

ออนไลน์

รวยได้ รวยดี



วิธีการขายสินค้าออนไลน์หากคุณจับจุดสินค้าและความต้องการของตลาด
และเข้าถึงกลุ่มเป้าหมายได้ คุณก็สามารถมีรายได้เข้ากระเป๋าตามไปด้วย

สารบัญ



วิเคราะห์แนวโน้มตลาด e-Commerce ในประเทศไทย 11

- กระแส e-Commerce กำลังมาแรง 12
- พฤติกรรมการช้อปปิ้งออนไลน์ 15
- ยอดใช้สมาร์ทโฟนและแท็บเล็ตเพิ่มสูงขึ้น 16
- ข้อดี-ข้อเสียของการเปิดร้านค้าขายสินค้าออนไลน์ 18
- ต้อนรับประชาคมอาเซียน (AEC) ในอนาคต 19
- รู้ก่อน เริ่มก่อน รวยกว่า 20

บทที่ 1 หาซื้อสินค้าราคาถูกได้จากที่ไหน 22

- แพลตฟอร์ม 23
- ประตูนน้ำ 24
- สำเพ็ง 25
- โรงเกลือ 26
- จตุจักร 27
- คลองถม 28
- พันธุ์ทิพย์ พลาซ่า 29
- ตลาดพม่า 30
- Pre Order สินค้าจากต่างประเทศ 31
- สินค้ามือสองของคุณเอง 35

บทที่ 2 เทคนิคการถ่ายภาพสินค้าอย่างไรให้ขายดี 36

- เทคนิคการถ่ายภาพสินค้าผ่านมือถือ 37
- การจัดหาอุปกรณ์เสริม 38

- วิธีแต่งรูปภาพสินค้าแบบเรียบง่ายและสวยงาม 40
- ถ่ายสินค้ากับพรินเตอร์และถ่ายกับสินค้าอย่างเดียว 42

บทที่ 3 สร้างร้านค้าออนไลน์ด้วยเว็บไซต์สำเร็จรูป 45

- สร้างร้านค้าออนไลน์กับ www.weloveshopping.com 46
- สร้างร้านค้าออนไลน์กับ www.lnwshop.com 56
- สร้างร้านค้าออนไลน์กับ www.sabuyjaishop.com 62
- จ้างทำร้านค้าออนไลน์ในรูปแบบอื่นๆ 68

บทที่ 4 สูดยอดกลยุทธ์ส่งเสริมการขาย 70

- จัดโปรโมชั่นทุกเดือน 71
- ลด แลก แจก แถม 73
- อัปเดตสินค้าบ่อยๆ 75
- ศึกษาคู่แข่งอยู่เสมอ 77
- บริการดี รวดเร็วทันใจลูกค้า 78

บทที่ 5 วิธีการแพ็คสินค้าและการจัดส่ง 80

- แพ็คสินค้าอย่างไรให้ปลอดภัย 100% 81
- การจัดส่งสินค้าผ่านไปรษณีย์ไทย 85
- การจัดส่งสินค้าผ่านบริษัทอื่น 93
- ข้อควรระวังในการจัดส่งสินค้า 95

บทที่ 6 ต่อยอดธุรกิจด้วยการเปิด

Facebook Fan Page 96

- Facebook Fan Page คืออะไร และคืออะไร 97
- สอนการสร้าง Facebook Fan Page แบบ Step by Step 99
- สอนการปรับแต่ง Page แบบขั้นเทพ 104

- การลงโฆษณาบน Facebook Ads 106
- วิธีการเพิ่มยอด Like 108

บทที่ 7 ส่งเสริมการตลาดด้วยการทำ SEO 109

- ทำความรู้จักกับ SEO 110
- หาคีย์เวิร์ดแบบง่ายๆ บน Google 111
- เทคนิคการหาคีย์เวิร์ดกับ Google AdWords 114
- กลยุทธ์การหาคีย์เวิร์ดผ่าน Google Trends 121
- เทคนิคการทำ SEO ให้ตรงกับกลุ่มเป้าหมาย 124
- Content SEO คืออะไร 125

บทที่ 8 ป้องกันกลโกงหลอกลวงทั้งผู้ซื้อ

และผู้ขายอย่างไร 126

- ทำความเข้าใจกันก่อน 127
- วิธีป้องกันกรณีที่ถูกหลอกลวง 128
- วิธีป้องกันกรณีที่ถูกซื้อหลอกลวง 129
- วิธีป้องกันเกี่ยวกับรหัสผ่านต่าง ๆ 130
- ข้อสังเกตในการระวังโทรจันหรืออีเมลปลอม 131
- การทำธุรกรรมเรื่องรับฝาก-ถอนเงินออนไลน์ 132

บทที่ 9 รอบรู้เกี่ยวกับการจดทะเบียนพาณิชย์

อิเล็กทรอนิกส์ 134

- การสร้างความเชื่อมั่นในการประกอบพาณิชย์อิเล็กทรอนิกส์ 135
- สถานที่จดทะเบียนพาณิชย์อิเล็กทรอนิกส์ 138
- เอกสารที่ใช้จดทะเบียนพาณิชย์อิเล็กทรอนิกส์ 139
- ตัวอย่างใบทะเบียนพาณิชย์อิเล็กทรอนิกส์ 141



วิเคราะห์
แนวโน้มตลาด
e-Commerce
ในประเทศไทย

พูดถึงกระแสของ e-Commerce ในประเทศไทยว่ามีแนวโน้มในปีนี้อย่างไร รวมไปถึงแนวโน้มของผู้ใช้อุปกรณ์สื่อสารออนไลน์ที่เป็นที่นิยมเพิ่มสูงขึ้นเรื่อยๆ ทุกปี และการมาของประชาคมอาเซียน หรือ AEC มีบทบาทกับประเทศไทยเราอย่างไร

กระแส e-Commerce กำลังมาแรง



สำหรับธุรกิจ e-Commerce ในปีนี้ ผมเชื่อว่าก็ยังแข่งขันกันอย่างดุเดือด ไม่ว่าจะเป็นร้านค้าปลีกย่อยหรือเจ้าของกิจการก็หันมาเอาดีทางด้าน e-Commerce ด้วยกันทั้งสิ้น เพื่อเตรียมรับกระแสของ 3G และ 4G ที่มีขึ้นในอนาคต ซึ่งจะครอบคลุมทั่วประเทศ จึงทำให้พ่อค้าแม่ค้าต่างหันมาเปิดร้านค้าออนไลน์กันมากยิ่งขึ้น เพราะง่าย

และสะดวกแก่การเข้าถึงของลูกค้าที่หันมาจับจ่ายซื้อสินค้าผ่านช่องทางออนไลน์กันมากขึ้นทุกปี และในปีที่ผ่านมาได้มีการซื้อขายสินค้าผ่านช่องทางออนไลน์กันเพิ่มมากขึ้นเรื่อยๆ ไม่ว่าจะเป็น **Facebook Fan Page, Instagram, Line, ร้านค้าออนไลน์สำเร็จรูป ฯลฯ** แต่ถึงแม้ในช่วงนี้เครือข่ายอินเทอร์เน็ตต่างๆ อาจจะยังไม่ครอบคลุมทั่วประเทศ แต่ในอนาคตข้างหน้านี้จะครอบคลุมทุกพื้นที่ได้อย่างแน่นอน และเมื่อถึงวันนั้นหากคุณสามารถเป็นพ่อค้าแม่ค้าขายสินค้าออนไลน์ ผมเชื่อว่าคุณก็จะมีรายได้เข้ามาอย่างไม่ขาดมือแน่นอน เพราะหากเมื่อใดที่ประเทศไทยเรานั้นถูกครอบคลุมด้วยเครือข่ายอินเทอร์เน็ต 3G และ 4G ก็จะทำให้ผู้ใช้บริการต่างเข้าถึงร้านค้าออนไลน์กันมากยิ่งขึ้นได้ทุกที่ทุกเวลาตลอด 24 ชั่วโมง

ถึงแม้บางท่านอาจจะกำลังเปิดร้านค้าออนไลน์ขายสินค้าอยู่แล้ว แต่ยังไม่ค่อยได้กำไรก็ได้ ก็อาจจะเป็นเพราะปัจจัยหลายๆ อย่าง เช่น สินค้ายังไม่โดนใจลูกค้า หรือไม่ค่อยมีคนรู้จักร้านค้าออนไลน์ของคุณ ดังนั้นคุณจะต้องปรับปรุงแก้ไขร้านค้าออนไลน์ให้ดูดีน่าเชื่อถือ เพื่อจูงใจลูกค้าให้มาซื้อสินค้าในร้านค้าออนไลน์ของคุณ เพราะผมพูดได้เลยว่าในช่วงนี้กระแสของ e-Commerce มาแรงจริงๆ เดียวนี้หากคุณอยากหาสินค้าสักหนึ่งชิ้น เช่น “น้ำหอม” คุณสามารถเสิร์ชผ่าน www.google.com ได้เลย และการแสดงผลของ Google นั้นก็จะปรากฏร้านค้าออนไลน์ที่ขายน้ำหอมอย่างมากมาย

และสำหรับผู้ที่กำลังมองหาสินค้าที่จะนำมาขายออนไลน์ก็ถือเป็นเรื่องที่น่าสนใจเป็นอย่างยิ่ง เพราะการขายสินค้าออนไลน์นั้นสามารถสร้างรายได้ให้กับคุณอย่างไม่หยุดนิ่ง หากคุณตั้งใจขายสินค้าอย่างจริงจังและตั้งใจ

ดังนั้นจึงปฏิเสธไม่ได้เลยว่ากระแส e-Commerce นั้นน่าจับตามองมากขนาดไหน และจะทำให้ทั้งสองฝ่ายทั้งผู้ซื้อและผู้ขายได้รับผลประโยชน์และความสะดวกสบายอย่างเท่าเทียมกัน

Google น้ำหอม

เว็บไซต์ที่เกี่ยวข้องกับ น้ำหอม

ผลการค้นหาประมาณ 8,360,000 รายการ (0.26 วินาที)

น้ำหอม - TH StrawberryNot.com
th.strawberrynot.com/perfume
 น้ำหอมแบรนด์ชั้นนำ ลดสูงสุด 50 % ของแท้ 100 % จัดส่งฟรีทั่วประเทศ
 ราคาเครื่องสำอางออนไลน์ ราคาจำหน่ายออนไลน์ ลดสูงสุดถึง 60%

น้ำหอมแท้ 100% ราคาถูก - perfumehotsale.com
www.perfumehotsale.com/
 น้ำหอมแบรนด์เนมแท้ 100% ลดสูงสุด 30-70% ส่งฟรี EMS ส่งใจตรงตามใจคุณจริง

Sale น้ำหอมแท้ 100% คุ้มค่าที่สุด - goto-kissyshop.com
www.goto-kissyshop.com/
 น้ำหอมแบรนด์เนมแท้ 100% ลดสูงสุด 30-70% พร้อมรับส่วนลดเพิ่ม 10%
 น้ำหอม DKNY - น้ำหอม Bdgari - น้ำหอม Davidoff - น้ำหอม Britney

น้ำหอมแบรนด์เนมแท้ 100% | Facebook
<https://th-th.facebook.com/PerfumeSure>
 น้ำหอมแบรนด์เนมแท้ 100% | www.perfumesure.com | Bangkok, Thailand. 16179 คนใจ - 598 คนกำลังพูดถึงสิ่งนี้. ภายนอกเว็บไซต์ขอสงวนสิทธิ์การซื้อและ ...

น้ำหอม น้ำหอมแท้ น้ำหอม Perfume น้ำหอมแบรนด์เนม น้ำหอมผู้ชาย ...
www.parfumbauty.com/
 [Woloveshopping.com] น้ำหอม น้ำหอมแท้ น้ำหอมถูก Perfume น้ำหอม มีกลิ่น มีชื่อ เครื่องสำอาง Brand Name ชั้นนำ ของโลก ของแท้ 100% จำหน่าย น้ำหอม แบรนด์เนม ราคา ...
 แบรนด์ดี น้ำหอม - น้ำหอม CK (Calvin Klein) - น้ำหอม Chanel - น้ำหอม 5-15ml

รูปภาพสำหรับ น้ำหอม - รวมภาพภาพ

น้ำหอม 50% Discount
www.konky.com/
 02 330 9730
 มีสินค้า 1 เริ่มเครื่องสำอางในไทย ส่งฟรี EMS ภายใน 24 ชม

น้ำหอมแบรนด์เนมแท้ 100%
www.minnyperfume.com/
 ส่งน้ำหอมแบรนด์เนมสัญชาติอเมริกัน หมดใจไทยถูกกว่าแบรนด์อื่นที่ไทยมี

น้ำหอมแท้ 100% 100% คุ้มค่าที่สุด
www.thaiparfumeshop.com/
 ราคาถูกสุดถึง 30-70%
 ส่งฟรี EMS ทุกรายการ

น้ำหอมซีลิส 50 สตางค์
www.namthongnongmw2010.com/
 080 450 0047
 รับส่วนลดทันที 50% ด้วยบัตรของขวัญ 100% หมดใจไทยถูกกว่าแบรนด์อื่นที่ไทยมี

Secret of the desert
www.p-201124.com/
 น้ำหอมซีลิสมีกลิ่นดี จากห้องอบมีพรหมเสน่ห์จากอูฐซาฮารา

น้ำหอม NM สดชื่นยาวนานทั้งวัน
www.nmfragrance.com/
 087 258 7289
 หอมกว่า 5 เท่าดีดนานกว่าขนาดที่คิด ส่งฟรีทั่วประเทศ ค่าสินค้าเก็บปลายทาง

น้ำหอมเทสเตอร์ ขายส่ง
www.bagkyshop.com/

เมื่อค้นหา "น้ำหอม" ใน Google จะปรากฏร้านค้าออนไลน์
 ที่ขายน้ำหอมต่างๆ มากมาย

พลิกโฉมการช้อปปิ้งออนไลน์

ปัจจุบันไม่ว่าจะเป็นบุคคลทั่วไป หรือแม้แต่กระทั่งบริษัทใหญ่ ๆ เช่น บิ๊กซี โลตัส เซ็นทรัล ฯลฯ ต่างหันมาใช้ช่องทาง e-Commerce กันอย่างแพร่หลาย และมีที่ทำว่าจะมีอีกหลายบริษัทใหญ่ที่จะหันมาเปิดให้บริการในรูปแบบของ e-Commerce เช่นเดียวกัน เพื่อสนองความต้องการของผู้ใช้ให้ครอบคลุมทั่วประเทศ เพราะการซื้อขายสินค้าออนไลน์ในเวลานี้จะต่างจากเมื่อช่วง 4-5 ปีก่อนมาก เนื่องจากแต่ก่อนจะขายสินค้าอย่างเสื้อผ้าแฟชั่น หรือสินค้าที่กินไม่ได้เสียส่วนใหญ่ แต่ในเวลานี้เรียกได้ว่าคุณสามารถขายสินค้าออนไลน์ได้ทุกอย่าง (ที่ถูกต้องตามกฎหมาย) เพราะตอนนี้บริษัทค้าปลีกและค้าส่งต่างก็ให้บริการขายสินค้าผ่านช่องทางออนไลน์กันมากขึ้น ไม่ว่าจะเป็นอาหารสำเร็จรูป เครื่องดื่ม หรือสิ่งของเครื่องใช้ต่าง ๆ ผู้ให้บริการต่างพร้อมที่จะส่งสินค้าให้กับลูกค้าตามเงื่อนไขที่ได้กำหนด



ดังนั้นตั้งแต่ พ.ศ. 2556 ที่ผ่านมา จึงเป็นการพลิกโฉมของการซื้อขายสินค้าออนไลน์ต่างๆ โดยสิ้นเชิง และมีแนวโน้มที่จะมีการเปิดให้ใช้บริการในรูปแบบนี้เพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่องเรื่อยๆ ทุกปี แต่ทั้งนี้ การขายสินค้าในรูปแบบนี้จะไม่กระทบต่อการขายสินค้าของคุณ เพราะบริษัทใหญ่เหล่านี้ต่างขายสินค้าที่เป็นสินค้าหรือแบรนด์ของบริษัทเท่านั้น จะไม่สามารถขายสินค้าประเภทอื่นได้อีก คุณจึงมั่นใจได้ว่าสินค้าที่คุณสนใจจะนำมาขายออนไลน์นั้น จะไม่ส่งผลกระทบต่ออย่างใดอย่างหนึ่งแน่นอน เหลือแต่เพียงคู่แข่งที่ขายสินค้าประเภทเดียวกับคุณเท่านั้น

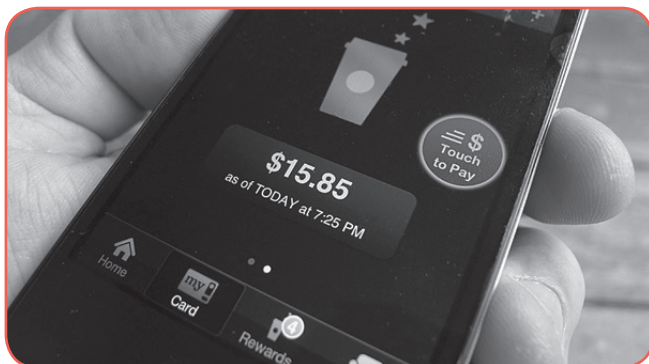
ยอดใช้สมาร์ทโฟนและแท็บเล็ต เพิ่มสูงขึ้น

ในปีที่ผ่านมามียอดผู้ใช้งานแท็บเล็ตและสมาร์ทโฟนเพิ่มสูงขึ้นเป็นอย่างมาก และยังพบว่าพฤติกรรมผู้บริโภคโดยเฉพาะคนรุ่นใหม่เริ่มชินกับการทำกิจกรรมต่างๆ ผ่านอุปกรณ์เคลื่อนที่ เช่น สมาร์ทโฟนหรือแท็บเล็ต ส่งผลให้บริการดาต้าบนอุปกรณ์เคลื่อนที่มีแนวโน้มเติบโตขึ้นเฉลี่ย 39.7-47.5% คิดเป็นมูลค่าราว 7-7.4 หมื่นล้านบาท จาก 5 หมื่นล้านบาทในปีที่ผ่านมา ข้อมูลนี้แสดงให้เห็นว่ามีผู้ใช้สมาร์ทโฟนและแท็บเล็ตเพิ่มสูงขึ้นเป็นอย่างมาก และมีแนวโน้มเพิ่มสูงขึ้นเรื่อยๆ ทุกปี เพราะรูปแบบของราคาทั้งสมาร์ทโฟนและแท็บเล็ตที่มีอยู่หลายระดับราคา ตั้งแต่หลักพันไปจนถึงหลักหมื่นบาท ซึ่งสามารถตอบโจทย์ให้แก่ผู้บริโภคได้เป็นอย่างดี ตอนนี้อะไรผมไปเดินตลาดแม่ค้าพ่อค้าที่อายุ 50-60 ปี ต่างก็ใช้ช่วงเวลาว่างกับโทรศัพท์มือถือถือด้วยกันทั้งสิ้น และยิ่งเด็กสมัยใหม่ยิ่งไม่ต้องพูดถึง เพราะต่างก็มีสมาร์ทโฟนกันคนละเครื่อง แต่ก็ยังมีผู้คนส่วนน้อยที่ยังไม่มีทั้งสมาร์ทโฟนและแท็บเล็ตเป็นของตนเอง แต่ก็ไม่สามารถส่งผลกระทบต่อข้างเคียงกับตลาด e-Commerce ได้

หากเมื่อใดก็ตามที่ 3G-4G ครอบคลุมทั่วทุกพื้นที่ในประเทศไทย เมื่อนั้นคงจะเกิด **m-Commerce** ขึ้นมาอย่างแน่นอน และผู้ที่ได้รับผลประโยชน์จากยอดที่มีผู้ใช้งานเพิ่มขึ้น นั่นก็คือคุณพ่อค้าแม่ค้าที่ขายสินค้าออนไลน์นั่นเอง ดังนั้นเมื่อมียอดของผู้ใช้งานสมาร์ทโฟน และแท็บเล็ตเพิ่มมากขึ้น จึงเป็นเรื่องดีที่คุณจะต้องรีบหันมาเปิดร้านค้าออนไลน์ขายสินค้าให้กับผู้คนบนโลกแบบ 24 ชั่วโมงกันได้แล้วครับ



จะเห็นว่าผู้คนต่างหยิบสมาร์ทโฟนของตนเอง ออกมาใช้ทำกิจกรรมต่าง ๆ ด้วยกันทั้งสิ้น



ซื้อผ่านสมาร์ทโฟนจะมีบทบาทมากขึ้น

ข้อดี-ข้อเสียของการเปิดร้านค้า ขายสินค้าออนไลน์

สำหรับข้อดีของการเปิดร้านค้าออนไลน์มีด้วยกันอยู่หลายข้อดังนี้

- เสียค่าเช่าเว็บไซต์รายเดือน/รายปีที่คุ้มกว่าเช่าหน้าร้านจริง
- สามารถเปิดขายสินค้าออนไลน์ได้ตลอด 24 ชั่วโมง
- สะดวก รวดเร็ว เข้าถึงกลุ่มเป้าหมายได้จริง
- ได้รับความนิยมจากผู้บริโภคเพิ่มสูงขึ้นเรื่อยๆ ทุกปี
- สามารถเปิดได้หลายร้านค้า

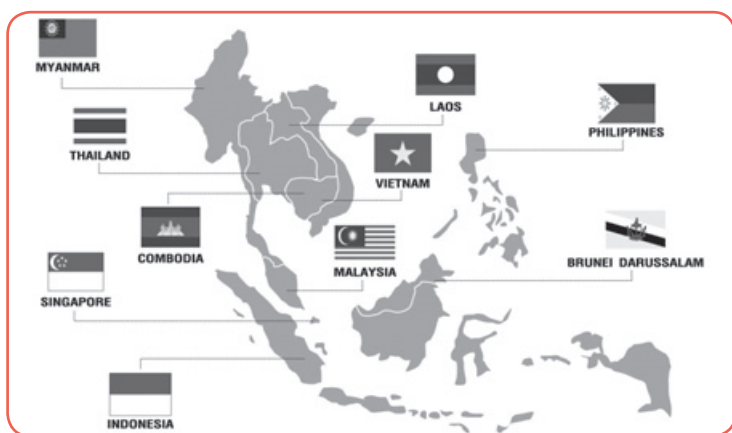
ส่วนข้อเสียของการเปิดร้านค้าออนไลน์คือ

- อาจจะมีการสต็อกสินค้าเอาไว้
- คุณอาจขายสินค้าไม่ได้ เนื่องจากสาเหตุต่างๆ ที่คุณอาจมี

ความรู้ความเข้าใจไม่เพียงพอ

ต้อนรับประชาคมอาเซียน (AEC) ในอนาคต

สำหรับประชาคมอาเซียนหรือ AEC ที่จะมาถึงใน พ.ศ. 2558 นี้ จะเป็นปีที่นักลงทุนต่างชาติเข้ามามีบทบาทในประเทศไทยมากยิ่งขึ้น เพราะประเทศไทยของเรานั้นถือเป็นศูนย์กลางของประชาคมอาเซียน โดยแท้ อันเนื่องมาจากเป็นประเทศซึ่งอยู่ในช่วงที่กำลังพัฒนา รวมไปถึงประเทศสิงคโปร์และเวียดนามด้วยเช่นเดียวกัน และสำหรับการมาของประชาคมอาเซียนนั้น หลายฝ่ายเห็นพ้องตรงกันว่าจะสามารถช่วยกระตุ้นเศรษฐกิจของไทยให้เติบโตขึ้นได้เรื่อยๆ ในหลายด้าน ไม่ว่าจะเป็นการลงทุนซื้อในสินทรัพย์ต่างๆ ของนักลงทุนต่างชาติ รวมไปถึงช่วยปลุกกระแส e-Commerce ของไทยให้ก้าวไกลไปทั่วโลก **เพราะอีกในไม่ช้าเว็บไซต์ขายสินค้าออนไลน์อาจจะให้บริการแบบสองภาษา คือภาษาไทยและภาษาอังกฤษ** เพื่อตอบสนองความต้องการให้แก่ทั้งผู้ซื้อและผู้ขายอย่างไม่มีที่สิ้นสุด และเพื่อขยายกิจการหรือแบรนด์สินค้าของคุณให้เป็นที่รู้จักแก่สายตาผู้คนบนโลกอย่างยั่งยืน



ประชาคมอาเซียนประกอบด้วย 10 ชาติ

และประชาคมอาเซียนที่จะมาถึงใน พ.ศ. 2558 นี้ ก็เหลือเวลาอีกไม่ถึง 1 ปีเท่านั้น (วันเวลาผ่านไปรวดเร็วมากครับ) ดังนั้นผมจึงขอให้คุณเตรียมพร้อมกับการมาของประชาคมอาเซียนอย่างใกล้ชิด เพราะนับตั้งแต่ พ.ศ. 2558 เป็นต้นไป ผมเชื่อว่าเศรษฐกิจของประเทศไทยจะเติบโตขึ้นเรื่อยๆ อย่างแน่นอน ดังนั้นหากคุณเตรียมพร้อมที่จะเปิดร้านค้าขายสินค้าออนไลน์แบบสองภาษาก็ถือเป็นเรื่องที่น่าสนใจเป็นอย่างยิ่ง และเป็นเรื่องที่คุณไม่ควรมองข้ามอย่างเด็ดขาด เพราะเม็ดเงินจากต่างชาติที่จะเข้ามาในประเทศไทยนั้นมีด้วยกันหลายแสนหลายล้านบาท เห็นแบบนี้แล้วเรามาริบบายสินค้าออนไลน์กันเถอะครับ

รู้ก่อน เริ่มก่อน รวยกว่า

จะเป็นอย่างไรหากคุณสามารถรู้แหล่งชุมชนทรัพยากรกับการทำ e-Commerce และเทคนิคกลยุทธ์การขายสินค้าทั้งหมดในหนังสือเล่มนี้ก่อนใคร ดังนั้นหากคุณเริ่มเรียนรู้ก่อน และเริ่มเปิดร้านค้าออนไลน์ขายสินค้าก่อนใคร ผมเชื่อว่าคุณก็จะมีรายได้เข้ากระเป๋าก่อนใคร แต่ทว่าก็มีผู้ที่ขายสินค้าออนไลน์อยู่บ้างแล้วนานนับ 10 ปี แต่ก็มีผู้ที่ล้มเลิกการขายสินค้าออนไลน์อยู่มากเช่นเดียวกัน ดังนั้นคุณอาจจะเป็นคนอีกกลุ่มหนึ่งที่กำลังจะริเริ่มขายสินค้าออนไลน์ให้ป็นรายได้หลัก โดยในผู้ขายบางคนบางร้านค้า รายได้ก็อาจจะมากกว่างานประจำที่ทำอยู่ ก็มีให้เห็นอยู่หลายคนหลายร้านค้าเช่นเดียวกัน และผมเคยอ่านเจอในสังคมเว็บบอร์ดที่ใหญ่ที่สุดของไทยคือ www.pantip.com ว่ามีผู้ขายสินค้าออนไลน์หรือ e-Commerce นั้น มีรายได้ต่อเดือนถึงหลักล้านบาท ซึ่งแสดงให้เห็นว่าหากคุณจับจุดของตลาดได้อย่างถูกต้อง และตรงกลุ่มเป้าหมาย คุณก็สามารถสร้างรายได้เข้ากระเป๋าคุณเองได้

อย่างเป็นทางการเป็นก้า ซึ่งบางคนขายจนสามารถทำกำไรได้อย่างลงตัว และต่อเนื่อง กระทั่งถึงขั้นลาออกจากงานประจำ และหันมาทุ่มเทให้กับธุรกิจ e-Commerce อย่างเต็มตัว 100%

การที่คุณจะเป็นนักขายสินค้าออนไลน์อย่างมืออาชีพได้นั้น คุณจะต้องทุ่มเทให้กับความรู้ทางด้านการตลาดให้มากที่สุดเท่าที่จะทำได้ เพราะถ้าหากคุณมีความรู้และมีความเชี่ยวชาญในเรื่องของการขายสินค้าออนไลน์ คุณก็จะได้เปรียบคู่แข่ง และคุณก็สามารถนำข้อได้เปรียบต่าง ๆ เหล่านี้ มาปรับปรุงร้านค้าออนไลน์ของคุณให้สมบูรณ์มากที่สุดเท่าที่จะเป็นไปได้ เพราะการขายสินค้าก็เหมือนกับการจับปลา เพียงแต่ว่าคุณใช้อุปกรณ์อะไรในการจับปลา เช่น บางคนใช้เบ็ดตกปลา บางคนใช้กระชังจับปลา หรือบางคนก็ใช้แหหว่านจับปลา ซึ่งวิธีไหนที่จะหาปลาได้มากที่สุด คุณก็เลือกวิธีนั้น เทียบได้กับวิธีการขายสินค้าออนไลน์ หากคุณจับจุดสินค้าและความต้องการของตลาดและเข้าถึงกลุ่มเป้าหมายได้ คุณก็สามารถมีรายได้เข้ากระเป๋ามากตามไปด้วย

ดังนั้นหากคุณเริ่มที่จะเรียนรู้ก่อน... เริ่มที่จะสร้างร้านขายสินค้าออนไลน์ก่อน... คุณก็สามารถที่จะรวยก่อนคนอื่นที่ยังไม่เริ่มลงมือทำ...



บทที่ 1



หาซื้อสินค้าราคาถูก
ได้จากที่ไหน

เสาะหาแหล่งสินค้าราคาถูกจาก ทั่วทุกมุมโลก ทั้งไทยและต่างประเทศ



แพลตฟอร์มในตอนนี้อธิบายได้ว่าเป็นแหล่งขายส่งสินค้าที่ใหญ่ที่สุดในประเทศไทยก็ว่าได้ เพราะในแต่ละวันมีเงินไหลเข้าออกที่แพลตฟอร์มหลายสิบล้านบาท ที่แพลตฟอร์มนี้จัดแบ่งเป็นโซนๆ ไว้อย่างลงตัว เช่น คุณสามารถหาซื้อเสื้อผ้าแฟชั่นได้ที่ชั้น 1-3 เสื้อผ้าผู้ชายจะอยู่ที่ชั้น 4 กระเป๋า รองเท้าอยู่ที่ชั้น 5 และยังมีตึกใหม่อยู่ด้านข้างแพลตฟอร์มอีกด้วย ถ้าหากคุณต้องการสินค้าแบบใหม่ๆ คุณสามารถมารับสินค้าแบบใหม่ได้ทุกวันพุธและวันเสาร์ เพราะของแบบใหม่จะเข้ามา 2 วันนี้ และควรหลีกเลี่ยงมาเดินในวันอาทิตย์ เพราะมีคนมาจับจ่ายเยอะมาก อีกทั้งการเดินทางไม่ค่อยสะดวก เนื่องจากที่จอดรถเต็มรวมไปถึงหาแท็กซี่ได้ยาก

แพลตฟอร์มอยู่ใจกลางเมืองย่านประตูน้ำ และมีห้างขายส่งอื่นๆ อีกมากมายในบริเวณใกล้เคียง



ประตูน้ำ

ขั้นที่ชื่อว่าประตูน้ำ หลายคนอาจจะเคยได้ยินและรู้จักกันดีอยู่แล้ว เพราะประตูน้ำนั้นเป็นแหล่งรวมของสินค้าทั้งชายปลีกและชายส่งของไทยมาช้านาน อีกทั้งในสมัยนี้ยังเป็นแหล่งท่องเที่ยวของชาวต่างชาติอีกด้วย เพราะประตูน้ำไม่ใช่มีแค่คนไทยที่ซื้อของไปขายอย่างเดียว แต่ยังมีพ่อค้าแม่ค้าชาวต่างชาติให้เห็นโดยทั่วไปในย่านนี้ ซึ่งจากประสบการณ์ของผมที่เคยขายของอยู่ที่ประตูน้ำมาร่วม 10 ปีนั้น ได้เคยถามชาวต่างชาติว่าทำไม You ถึงมาซื้อของที่นี่ เขาตอบว่าเพราะของที่นี่ถูกมาก ๆ เมื่อเทียบกับที่บ้านของเขา เขาจึงซื้อ ๆ ๆ ตามร้านต่าง ๆ ส่งกลับไปประเทศของเขา แล้วก็บินกลับไปขาย และเมื่อสินค้าหมดประมาณเดือนกว่า ๆ เขาก็บินกลับมาซื้อใหม่แบบนี้ทุกปี ซึ่งก็สามารถสร้างรายได้ให้แก่เขาเป็นกอบเป็นกำ

ที่ประตูน้ำยังมีตึกขายสินค้าต่าง ๆ ที่น่าสนใจอีกมากมาย เช่น **ตึกกรุงทอง 1 และ 2, ตึก City, Shibuya 19, Grand Diamond, ตึกโบหยก, อินทรา ประตูน้ำ, ประตูน้ำเซ็นเตอร์ ฯลฯ**



สำเพ็ง

ตลาดสำเพ็งเป็นตลาดขายสินค้าจำพวกกิฟต์ช้อปปิ้งเล็กๆ น้อยๆ เช่น สร้อยคอ ต่างหู กำไล แหวน ของตกแต่งรถยนต์ ตุ๊กตา กระเป๋า ฯลฯ ซึ่งตลาดสำเพ็งนั้นจะมี 2 ช่วงด้วยกัน คือ ช่วงตลาดกลางวัน และ ตลาดกลางคืนในช่วงตี 2 ถึงตี 5 ซึ่งเป็นสินค้าราคาถูกลงมาก หากคุณสามารถไปในช่วงนี้ได้ คุณก็อาจจะได้ของดีราคาถูกลง และเมื่อนำมาขายต่อบนร้านค้าออนไลน์ คุณก็จะสามารถกำหนดราคาให้มีกำไรเพิ่มมากขึ้นได้เช่นเดียวกัน



หากคุณได้รู้แหล่งชุมชนทรัพย์
ในการทำ **e-Commerce** รวมทั้ง
เทคนิคกลยุทธ์การขายสินค้าทั้งหมดในหนังสือเล่มนี้
และเริ่มเปิดร้านค้าออนไลน์
ขายสินค้าก่อนใคร ผมเชื่อว่าคุณ
ก็จะมีรายได้เข้ากระเป๋าก่อนใคร



ดังนั้นคุณอาจจะเป็นคนอีกกลุ่มหนึ่ง
ที่กำลังจะริเริ่มขายสินค้าออนไลน์ให้ป็นรายได้หลัก
โดยผู้ขายบางคนบางร้านค้ารายได้มากกว่างานประจำ
ที่ทำอยู่ก็มีให้เห็นอยู่หลายซึ่งบางรายนั้นมีรายได้ต่อเดือน
ถึงหลักล้านบาท แสดงให้เห็นว่า
หากคุณจับจุดของตลาดได้อย่างถูกต้องและตรงกลุ่มเป้าหมาย
คุณก็สามารถ
สร้างรายได้เข้ากระเป๋าได้อย่างเป็นกอบเป็นกำ
มีบางคนขายจนสามารถทำกำไรได้อย่างลงตัวและต่อเนื่อง
จนถึงขั้นลาออกจากงานประจำ และหันมาทุ่มเทให้กับ
ธุรกิจ **e-Commerce** อย่างเต็มตัว 100%



ขายของออนไลน์ง่ายรวยได้รวดเร็ว

หมวดบริหารธุรกิจ



8 859099 302685

ราคา 180 บาท

Think Beyond Books

Think
Beyond
BEST
BOOKS

www.thinkbeyondbook.com

